Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Тарасенко Лидия МИНТИТСТЕРСТВ О ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И МОЛОДЕЖИ Должность: Директор

Дата подписания: 17.10.2023 12:17:51 **РЕСПУБЛИКИ КРЫМ**

Уникальный программный к**А**2**ВТОНОМНА**Я НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ 974f72a491e038b845779dd763f1d39f2c93325f

«ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ»

Рассмотрено и одобрено на заседании педагогического совета Протокол № 15
От «3[_» _____ 20 1/2 г.

УТВЕРЖДАЮ
Директор АНО «ПОО» «ФЭК»
Л.А. Тарасенко

в автономная организация о

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

«ПМ.03 МАРКЕТИНГОВОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ РЕКЛАМНОГО ПРОДУКТА»

По специальности: 42.02.01 «Реклама»

Рабочая программа учебной дисциплины разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта (далее — ФГОС) по специальности среднего профессионального образования (далее — СПО) 42.02.01 Реклама, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от «12» мая 2014 года № 510.

<u>Организация-разработчик:</u> Автономная некоммерческая организация «Профессиональная образовательная организация» «Финансово-экономический колледж».

Разработчик:

СМИРНОВА Ирина Юрьевна – преподаватель АНО «ПОО» «ФЭК»

Одобрено работодателем:

ООО «МОНИТОР»

Зам. дируктора ООО «МОНИТОР»

С.В. Руснак

СОГЛАСОВАНО

Зам. директора по УМР

Н.Ю. Данченко

СОДЕРЖАНИЕ

	CTP
1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ	4
ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ	
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ	6
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО	16
МОДУЛЯ	
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ	18
ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОЛУЛЯ	

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ «ПМ.03 МАРКЕТИНГОВОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ РЕКЛАМНОГО ПРОДУКТА»

1.1. Область применения рабочей программы

Рабочая программа профессионального модуля является частью программы подготовки специалистов среднего звена в соответствии с ФГОС по специальности СПО 42.02.01 Реклама, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от «12» мая 2014 года № 510.

1.2. Место профессионального модуля в структуре основной профессиональной образовательной программы

Профессиональный модуль ПМ.03 Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного продукта входит в профессиональный цикл ФГОС по специальности СПО 42.02.01 Реклама

1.3. Цель и планируемые результаты освоения профессионального модуля

В результате изучения профессионального модуля ПМ.03 Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного продукта обучающийся должен освоить вид профессиональной деятельности Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного продукта и соответствующие ему общие и профессиональные компетенции:

1.3.1. Перечень общих компетенций

Код	Наименование общих компетенций
ОК 1.	Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес
OK 2.	Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы испособы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество
ОК 3.	Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность
OK 4.	Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития
OK 5.	Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности
ОК 6.	Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями
ОК 7.	Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий
ОК 8.	Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации
ОК 9.	Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности
OK 10.	Владеть основами предпринимательской деятельности и особенностями предпринимательства в профессиональной деятельности
ОК 11.	Обладать экологической, информационной и коммуникативной культурой, базовыми умениями общения на иностранном языке

1.3.2. Перечень профессиональных компетенций

Код	Наименование видов деятельности и профессиональных компетенций
ПК 3.1.	Выявлять требования целевых групп потребителей на основе анализа рынка
ПК 3.2	Разрабатывать средства продвижения рекламного продукта

1.3.3. В результате освоения профессионального модуля будет приобретён практический опыт, освоены следующие умения и знания:

1	выявления требований целевых групп потребителей; разработки средств продвижения рекламного продукта; разработки маркетинговой части бизнес-плана;						
Уметь:	проводить исследования предпочтений целевых групп потребителей; анализировать результаты исследований предпочтений целевых групп; проводить сегментирование рынка; принимать решения, направленные на продвижение рекламного продукта;						
Знать:	задачи, цели и общие требования к рекламе; основные направления рекламной деятельности; виды рекламной деятельности и структуру рекламного рынка.						

1.4. Количество часов, отводимое на освоение профессионального модуля

Всего часов – 308 часов

Из них на освоение

МДК.03.01 Маркетинг в рекламе – 154 часов

МДК.03.02 Правовое обеспечение рекламной деятельности – 154

часов на практики, в том числе:

учебная – 1 неделя

производственная – 3 неделя

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

2.1. Структура профессионального модуля «ПМ.03 МАРКЕТИНГОВОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ РЕКЛАМНОГО ПРОДУКТА»

Коды профессионал	Наименования Объем элементов образов				Объем профессионального модуля, час. Обучение по МДК Практики						Промежу точная
ьных и общих компетенций	профессионального модуля	ательно й програм мы, час.	Всего аудит орны х, часов	Лекц ионн ых	Лабор аторн ых и практ ическ их	Семина рских	Курсов ое проекти рование	Учебна я	Произво дственна я	работа ¹	аттеста- ция
OK 1 -OK 11,	МДК.03.01 Маркетинг в	154	100	12	78	10				54	
ПК 3.1-3.2 ОК 1 -ОК 11, ПК 3.1-3.2	рекламе МДК.03.02 Правовое обеспечение рекламной деятельности	154	100	12	78	10				54	экзамен
ОК 1 -ОК 11, ПК 3.1-3.2	Учебная практика	1 нед.					-	36			Диф. зачет
OK 1 -OK 11, ПК 3.1-3.2	Производственная практика (по профилю специальности)	3 нед.							108		Диф. зачет
	Всего:	308	200	24	154	20		36	108	108	экзамен

¹Самостоятельная работа в рамках образовательной программы планируется образовательной организацией в соответствии с требованиями ФГОС СПО в пределах объема профессионального модуля в количестве часов, необходимом для выполнения заданий самостоятельной работы обучающихся, предусмотренных тематическим планом и содержанием междисциплинарного курса.

2.2. Тематический план и содержание профессионального модуля «ПМ.03 МАРКЕТИНГОВОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ РЕКЛАМНОГО ПРОДУКТА»

1		Содержание учебного материала, лабораторные работы и практические занятия,	Объем	Уровень
		самостоятельная работа обучающихся	часов	освоения
1		2	3	4
		авыками маркетингового обеспечения рекламного продукта		
МДК 03.01. Марке	1	•	154	
Тема 1.	Сод	ержание учебного материала	50	OK 1-11,
Производственна	1	Введение в маркетинг. Основные понятия и определения. Понятие маркетинга. Цели и		ПКЗ.1-3.2
я функция		задачи маркетинга. Основные принципы маркетинга. Функции маркетинга: аналитическая,		
маркетинга		производственная, сбытовая и коммуникативная. Рынок. Классификация рынка. Субъекты		
		рекламного рынка. Характеристика рекламного рынка. Развитие рекламного бизнеса в России.		
	2	Трехуровневая модель анализа потребительских свойств товара. Маркетинговые		
		исследования, концепции и методы маркетинговых исследований, сущность трехуровневой		
		модели анализа рынка.		
	3	Жизненный цикл товара: понятие, этапы, характерные признаки. Особенности		
		маркетинговых мероприятий на каждом этапе ЖЦТ.		
	4	Внутренние факторы маркетинга (концепция «маркетинг-микс»). Модель маркетинг —		
		микс (marketing mix model). История и эволюция концепции. PRODUCT: Продукт. PRICE:		
		Цена. PLACE: Место продажи. PROMOTIONAL: Продвижение. Расширенные модели		
		маркетинг-микса.		
	5	Последовательность разработки товара рыночной новизны. От идеи до товара и его		
		реализации. Генерирование маркетинговых идей. Отбор маркетинговых идей. Разработка		
		замысла товара. Разработка стратегии. Анализ возможностей производства и сбыта. Разработка		
	-	товара. Испытания в рыночных условиях. Развертывание коммерческого производства.		
	6	Содержание и сущность товарной политики. Понятие товарной политики, факторы, ее		
		определяющие. Структура товарной политики. Виды и разновидности товарной политики. Роль и предназначение товарной политики.		
	D m			
	1	ом числе семинарских занятий Изучение предложения фирмы.		
	2	Разработка продвижения товара или услуги согласно трехуровневой модели потребительских		
	4	газраоотка продвижения товара или услуги согласно трехуровневой модели потреоительских свойств товара.		
	3			
	3	Выстраивание концепции продвижения товара или услуги согласно стадии их жизненного цикла.		
	<u> </u>	цикла.		

	1 .			1
	4	Составление маркетингового плана, при учете трехуровневой модели потребительских свойств		
		товара, стадий ЖЦТ и формулы маркетинг-микс.		
	Вт	ом числе практических занятий		
	1	Круглый стол на тему «Анализ товара: направления и концепции».		
	2	Разработка товара рыночной новизны методом мозгового штурма, классификация и		
		упорядочивание идей согласно их категориям.		
	3	Разработка стратегии выведения на рынок товара рыночной новизны.		
	4	Круглый стол на тему «Выведение товара рыночной новизны на рынок».		
	5	Составление товарной политики фирмы при учете трехуровневой модели потребительских		
		свойств товара, стадий ЖЦТ и формулы маркетинг-микс.		
	6	Круглый стол на тему: «Товарная политика фирмы».		
	7	Формирование товарного ассортимента при создании собственного делопроизводства с учетом		
		рыночной ситуации и выбранных сегментов рынка.		
	8	Круглый стол на тему: «Товарный ассортимент предприятия».		
Тема 2. Сбытовая	Сод	цержание учебного материала	50	OK 1-11,
функция	1	Цель и задачи рекламной деятельности. Рекламная деятельность: понятие, цели и задачи,		ПК 3.1-3.2
маркетинга		основные направления. Взаимосвязь маркетинга и рекламы. Особенности использования		
		маркетинга в рекламной деятельности. Функции рекламы.		
	2	Основные средства распространения рекламы и еѐ бумажные носители. Классификация		
		рекламных средств. Прямая почтовая рассылка. Реклама в прессе. Печатная реклама.		
		Распространение печатной рекламы. Некоторые рекомендации по созданию эффективной		
		печатной рекламы.		
	3	Связи с общественностью. Паблик рилейшинз и паблисити. Имидж. Разновидности РR-услуг		
		и их особенности. Особенности PR-услуг в России.		
	4	Планирование внешних коммуникаций. Роль и место рекламы в системе внешних		
		коммуникаций фирмы. Выбор рекламных средств. План рекламной кампании.		
	5	Поведение покупателя при совершении покупки. Общая модель совершения покупки.		
		Пример совершения покупки по общей модели.		
	6	Каналы распределения товаров. Роль посредников. Эффективность посреднической		
		деятельности. Виды каналов распределения. Структура каналов распределения. Виды и		
		разновидности посредников. Функции независимых посредников.		
	Вт	ом числе семинарских занятий		
	1	Расчет цен на основе издержек производства.		
	2	Решение задачи по теме экономии на масштабах производства.		

	T _			T
	3	Решение задач по теме эластичности спроса.		
	4			
	5	Ценообразование в условиях рыночной конкуренции.		
	В	том числе практических занятий		
	1	Написание рекламного текста и построение композиции согласно правилам человеческого		
		восприятия и архетипического мышления.		
	2	Круглый стол на тему: «Рекламный текст как средство воздействия на восприятие человека».		
	3	Разработка медиаплана для рекламной компании выбранной фирмы.		
	4	Круглый стол на тему: «Медиапланирование».		
	5	Анализ поведения покупателей при совершении покупки в магазинах города Симферополя.		
	6			
	7	Построение структуры каналов распределения для производства.		
	8	Выбор канала распределения.		
Сам	остоятельная ра	бота при изучении МДК 03.01. Маркетинг в рекламе:	54	
		роработка конспектов занятий, учебной и специальной литературы (по вопросам к параграфам,		
		рий, составленным преподавателем).		
	готовить доклас			
1.		гия маркетинга.		
2.		ярных брендов.		
3.	Самые яркие р	екламные компании.		
4.		мы в России и за рубежом.		
5.	Сущность, цел	и и задачи рекламы.		
6.	История возни	кновения рекламы.		
7.	Саморегулиро	вание рекламной деятельности в России.		
8.	Реклама в мар	сетинговом комплексе.		
9.	Участники рек	ламного процесса.		
10.	Функции, клас	сификация рекламы.		
11.	Состояние и д	инамика развития современного рынка США, России.		
12.	Государственн	ое регулирование рекламы.		
13.	Рекламные ком	имуникации: виды и модели.		
14.	Организацион	ная схема рекламного процесса.		
15.	Государственн	ое регулирование рекламы.		
16.	Рекламные ком	муникации: виды и модели.		

17. Организационная схема рекламного процесса. 18. Реклама в системе маркетинговых коммуникаций. 19. Организация и участники рекламного процесса. 20. Основные виды рекламы. 21. Средства распространения рекламы. 22. Планирование рекламной кампании. Планирование и подготовка рекламного сообщения. 23. 24. Медиапланирование. 25. Историческая эволюция маркетинга. Собрать данные из СМИ о субъектах рекламного рынка г. Симферополя. *Изучить примеры* типовых анкет и методические указания по разработке анкет. Разработать анкету для проведения маркетинговых исследований. Составить список источников информации для выбора целевой аудитории. Подобрать из СМИ рекламные сообщения. Проанализировать и определить целевые аудитории для данных рекламных сообщений. Разработать сценарий работы с фокус-группой. Составить список рекламных слоганов, используемых в рекламных сообщениях и проанализировать их с точки зрения достижения целевой аудитории. **Оформить таблицу** «Методы ценообразования: достоинства, недостатки, область применения». Сравнить и проанализировать прейскуранты цен на изготовление рекламного продукта рекламными агентствами г. Симферополя. Заполнить таблицу «Сравнительная характеристика элементов маркетинговых коммуникаций: реклама, паблик рилейшнз, стимулирование сбыта, личные продажи, ярмарки, выставки». Подготовить программу проведения презентации рекламного продукта. Написать пресс-релиз для рассылки в СМИ.

Раздел 2. Овладение навыками правового обеспечения рекламного продукта		
МДК 03.02. Правовое обеспечение рекламной деятельности	154	
Раздел 1 Основы правового регулирования рекламной деятельности.		
Тема 1.1. Понятие, Содержание учебного материала	36	OK 1-11,

WOTOWWWW	1. Введение. Предмет курса. Место знаний по учебной дисциплине «Правовое обеспечение		ПКЗ.1-3.2
источники,	1. Введение. Предмет курса. Место знаний по учебной дисциплине «Правовое обеспечение рекламной деятельности» в процессе освоения основной профессиональной образовательной		11K3.1-3.2
субъекты	программы специальности» в процессе освоения основной профессиональной образовательной программы специальностей «Реклама». Понятие рекламной деятельности.		
рекламной	программы специальностей «геклама». Понятие рекламной деятельности. Понятие и функции рекламного права. Предмет и метод правового регулирования рекламной		
деятельности.	деятельности. Основные направления рекламной деятельности. Реклама как объект правового		
	регулирования. Классификация видов рекламной деятельности. Законы и нормативные акты,		
	регулирования. Классификация видов рекламной деятельности. Законы и нормативные акты, регулирующие рекламную деятельность РФ. Правовой статус, участников рекламной		
	деятельности.		
	В том числе семинарских занятий		
	Понятие, источники, субъекты рекламной деятельности.		
	В том числе практических занятий		
	1 Изучение Федерального закона «О рекламе».		
	2 Изучение ФЗ «О защите прав потребителей».		
	3 Изучение ФЗ «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных		
	рынках».		
	4 Изучение ФЗ «Об авторском праве и смежных правах».		
	5 Изучение ФЗ «О средствах массовой информации».		
	6 Решение ситуационных задач по теме «Источники рекламной деятельности».		
	7 Решение ситуационных задач по теме Субъекты рекламной деятельности».		
T 12.00	8 Составить сравнительную таблицу «Права и обязанности субъектов рекламной деятельности».	1.4	010 1 11
	Содержание учебного материала	14	OK 1-11,
специальные	1 Понятие и виды ненадлежащей рекламы. Добросовестная и недобросовестная реклама.		ПКЗ.1-3.2
требования к	Особенности безопасной рекламы. Достоверная и недостоверная реклама. Неэтичная и скрытая		
рекламе.	реклама. Защита несовершеннолетних при производстве, размещении и распространении		
	рекламы.		
	Классификация видов рекламы. Особенности политической рекламы. Особенности рекламы в		
	радио- и телепрограммах. Особенности правового регулирования наружной рекламы.		
	Социальная реклама и спонсорство. Правовые аспекты контроля над медицинской рекламой. Реклама алкогольной продукции. Реклама табака и табачных изделий. Реклама вооружений и		
	военной техники.		
	В том числе семинарских занятий		
	1. Общие и специальные требования к рекламе. Особенности регулирования отдельных видов		
	рекламы.		
L	В том числе практических занятий		

	1 Составить перечень товаров, работ, услуг, которые запрещено рекламировать на территории Российской Федерации.		
	2 Составить схему «Правовые требования для рекламы отдельных видов товаров и услуг»		
	3 Описать специальные требования, предъявляемые к рекламе, защищающие несовершеннолетних		
	от негативного воздействия рекламы.		
	4 Составить сравнительную таблицу требований к размещению отдельных видов рекламы.		
Возгод 2 Громпоно	ко-правовые отношения в сфере рекламной деятельности.		
	ко-правовые отношения в сфере рекламной деятельности. Содержание учебного материала.	16	OK 1-11,
в сфере рекламы.		10	ПКЗ.1-3.2
Ответственность			11K3.1-3.2
	потребителя. Реализация права потребителей на достоверную информацию о товарах (работах,		
за нарушение прав			
потребителей	достоверную информацию о товарах (работах, услугах), продавце (исполнителе, изготовителе).		
	Защита прав потребителей при оказании услуг.		
	Ответственность - рекламодателей, рекламопроизводителей, рекламораспространителей за		
	нарушение прав потребителей и законодательства о рекламе. Ненадлежащая реклама и защита		
	прав потребителей при оказании услуг.		
	В том числе практических занятий		
	1 Дискуссия на тему «Реклама в сфере защиты прав потребителей».		
	2 Решение ситуационных задач на тему «Реклама в сфере защиты прав потребителей».		
	3 Решение ситуационных задач по теме «Ответственность участников рекламного процесса за		
	ненадлежащую рекламу»		
Тема 2.2.	Содержание учебного материала:	14	OK 1-11,
Обязательства в	1 Обязательства в сфере рекламы. Принципы и способы обеспечения исполнения обязательств.		ПКЗ.1-3.2
сфере рекламы.	Ответственность за нарушение договорных обязательств. Понятия договора, сделки. Содержание		
	договоров. Правовое регулирование договоров в сфере рекламы. Порядок заключения,		
	изменения, расторжения договоров. Договора в сфере рекламы.		
	В том числе семинарских занятий		
	1 Обязательства в сфере рекламы. Правовое регулирование договоров в сфере рекламы.		
	В том числе практических занятий		
	1 Решение ситуационных задач по теме «Ответственность за нарушение договорных		
	обязательств».		
	2 Составление договоров в сфере рекламы.		
	и составление договоров в сфере рекламы.		

Тема 3.1	Содержание учебного материала	10	OK 1-11,
Использование и	Понятие интеллектуальной собственности. Виды интеллектуальной собственности. Авторское		ПКЗ.1-3.2
правовая защита	право. Смежные права. Товарные знаки. Промышленные образцы. Патенты. Недобросовестная		
интеллектуальной			
собственности в	1 интеллектуальной собственности.		
рекламной	Товарный знак в рекламе и его роль в позиционировании товаров. Возникновение и		
деятельности.	осуществление исключительных прав на товарный знак. Процедура регистрации товарных знаков. Способы защиты средств индивидуализации в РФ.		
	В том числе семинарских занятий		
	1 Использование и правовая защита интеллектуальной собственности в рекламной деятельности.		
	Правовые средства индивидуализации товарных знаков в рекламе.		
	В том числе практических занятий		
	1 Круглый стол на тему «Использование и правовая защита интеллектуальной собственности в		
	рекламной деятельности».		
	2 Составить схему «Виды товарных знаков в рекламе»		
	венный контроль и саморегулирование в области рекламной деятельности.		T
	Содержание учебного материала	10	OK 1-11,
Государственный	1 Функции и полномочия контролирующих органов в сфере рекламы. Порядок рассмотрения дел о		ПКЗ.1-3.2
контроль,	нарушения законодательства о рекламе.		
применение мер	Применение мер юридической ответственности за нарушение законодательства РФ о рекламе.		
юридической	Порядок рассмотрения и разрешения споров сфере рекламы. Рассмотрение и разрешение споров		
ответственности	в сфере рекламы судами общей юрисдикции. Рассмотрение споров в сфере рекламы		
за нарушение	арбитражными сулами.		
законодательства	В том числе семинарских занятий		
РФ о рекламе.	1 Государственный контроль в сфере рекламы. Применение мер юридической ответственности за		
	нарушение законодательства РФ о рекламе. Правовые процедуры рассмотрения и разрешения		
	споров в рекламе.		
	В том числе практических занятий		
	1 Составления схему «Полномочия контролирующих органы в сфере рекламы»		
	2 Круглый стол на тему: «Юридическая ответственность за нарушения законодательства РФ о		
	рекламе»		
7	работа при изучении МДК.03.02 Правовое обеспечение рекламной деятельности	54	
	та на тему «Особенности правовых статусов субъектов рекламной деятельности».	57	

Всего:	308	
Разработка маркетинговой стратегии по продвижению товара на рынке.		
Товарная и ценовая политика предприятия по товару.		
Определение товара рыночной новизны.		
Исследование рынка.		
Ознакомление с предприятием.		
Составление отчета по маркетингу.		
Оформление договорной документации с учетом законодательства в сфере рекламы.		
Разработка средств продвижения рекламного продукта		
Разработка маркетинговой части бизнес-плана.		
Виды работ:		
Производственная практика (по профилю специальности)	108	
предприятия.		
Составить проект договора об оказании рекламных услуг на основании изученных хозяйственных договоров рекламного		
Анализ результатов анкетирования целевых групп потребителей.		
Проведение анкетирования целевых групп потребителей.		
Разработка анкеты для исследования целевых групп.		
Выявление требований целевых групп потребителей.		
Виды работ:		
Учебная практика	36	
Составить доклад на тему «Полномочия Федеральной антимонопольной службы на примере практических ситуаций»		
рекламе»		
Выполнение доклада на тему: «Уголовная ответственность за нарушение законодательства Российской Федерации о		
Написать эссе на тему «Эффективность товарного знака на рекламном рынке»		
Выполнение доклада на тему «Авторское право в рекламе»		
Выполнение доклада на тему «Особенности сделок в сфере рекламы»		
Выполнение доклада на тему «Субъекты ответственности за нарушение договорных обязательств»		
Выполнение доклада на тему «Порядок осуществления контррекламы»		
Выполнение презентации на тему «Защита прав потребителей при оказании рекламных услуг»		
Составить реферат на тему «Правовые требования, предъявляемые к наружной рекламе» Составить сравнительную таблицу «Критерии различия понятий вывеска и наружная реклама»		

- Для характеристики уровня освоения учебного материала используются следующие обозначения:
 1. ознакомительный (узнавание ранее изученных объектов, свойств);
 2. репродуктивный (выполнение деятельности по образцу, инструкции или под руководством)
 3. продуктивный (планирование и самостоятельное выполнение деятельности, решение проблемных задач)

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ «ПМ.03 МАРКЕТИНГОВОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ РЕКЛАМНОГО ПРОДУКТА»

3.1. Материально-техническое обеспечение реализации программы

Для реализации программы профессионального модуля должны быть предусмотрены следующие специальные помещения:

Реализация программы дисциплины требует наличия учебного кабинета: экономики и менеджмента, и социально-экономических дисциплин.

- 1. Оборудование учебных кабинетов и рабочих мест кабинетов:
- переносная аудио и видеоаппаратура;
- комплект учебно-методической документации.
- 2. Оборудование лабораторий и рабочих мест лабораторий:
- переносная аудио и видеоаппаратура;
- комплект учебно-методической документации.

Реализация программы модуля предполагает обязательную производственную практику (по профилю специальности).

Оборудование и технологическое оснащение рабочих мест:

- технические средства, в т.ч. компьютерные и телекоммуникационные,
- рабочее место специалиста,
- деловая документация,
- профессиональные компьютерные программы.

3.2. Информационное обеспечение реализации программы

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы, рекомендуемые для использования в образовательном процессе.

3.1.1. Основные источники

- 1. Захарова, И. В. Маркетинг: учебное пособие для СПО / И. В. Захарова. Саратов: Профобразование, Ай Пи Ар Медиа, 2019. 152 с. ISBN 978-5-4488-0383-3, 978-5-4497-0221-0. Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. URL: http://www.iprbookshop.ru/86471.html
- 2. Гуреева, М.А. Правовое обеспечение профессиональной деятельности: учебник для СПО. / М.А. Гуреева. Москва: Форум-ИНФРА, 2017. 241 с. (Профессиональное образование).
- 3. Мазилкина, Е. И. Маркетинг: учебное пособие для СПО / Е. И. Мазилкина. Саратов: Профобразование, 2020. 232 с. ISBN 978-5-4488-0726-8. Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. URL: http://www.iprbookshop.ru/88760.html
- 4. Правовое регулирование рекламной деятельности : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. Д. Эриашвили, А. А. Романов, Г. А. Васильев [и др.]. Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 240 с. ISBN 978-5-238-01546-0. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: http://www.iprbookshop.ru/81824.html

3.1.1. Дополнительные источники

1. Зюзина, Н. Н. Маркетинг в отраслях и сферах деятельности : учебное пособие / Н. Н. Зюзина. — Липецк : Липецкий государственный технический университет, ЭБС ACB, 2019. — 77 с. — ISBN 978-5-88247-925-0. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS

- : [сайт]. URL: http://www.iprbookshop.ru/88795.htm
- 2. Кудлай, А. А. Правовое обеспечение туризма [Электронный ресурс]: Опорный конспект лекций/ СП для СПО и бакалавриата А. А. Кудлай. Электрон. текстовые дан. Симферополь: АНО"ООВО" "УЭУ", 2018. 68 с.

Нормативно-правовые акты:

- 1. Конституция Российской Федерации
- 2. Гражданский кодекс РФ
- 3. Гражданский процессуальный кодекс РФ
- 4. Кодекс об административных правонарушениях РФ
- 5. ФЗ "О рекламе" от 13.03.2006 г. № 38-ФЗ
- 6. ФЗ "О защите прав потребителей" от 07.02.1992 г. № 2300-1
- 7. ФЗ "О защите конкуренции" от 26.07.2006 г. № 135-Ф
- 8. Закон РСФСР от 22.03.1991 г. "О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках"
 - 9. Закон РФ от 27.12.1991 г. № 2124-1 "О средствах массовой информации".

Сайты интернет:

- 1. Портал «О рекламе и маркетинге» [Электронный ресурс] Режим доступа: www.Advertology.ru
- 2. «Энциклопедия Рекламных Знаний» [Электронный ресурс] Режим доступа: www.reklamist.com
- 3. Международная рекламная ассоциация. Российское отделение [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.iaa.ru/
- 4. Интернет-портал «Креативная реклама» [Электронный ресурс] Режим доступа: www.adme.ru
- 5. Большая энциклопедия рекламы [Электронный ресурс] Режим доступа: http://bigadvenc.ru/
- 6. Интернет-портал о маркетинге и рекламе [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.sostav.ru/
- 7. Официальный сайт «Российская газета». [Электронный ресурс] Режим доступа: // http://www.rg.ru
- 8. Справочная правовая система «Гарант» [Электронный ресурс] Режим доступа: // www.garant.ru
- 9. Справочная правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] Режим доступа: //www.consultant.ru
- 10. Гильдия Маркетологов, социальная сеть профессиональных контактов [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.marketologi.ru/
 - 11. «Практика Рекламы» [Электронный ресурс] Режим доступа: www.prosmi.ru
- 12. «Маркетинг журнал 4p.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа: www.4p.ru
- 13. «Портал о рекламе «Advertology» [Электронный ресурс] Режим доступа: www.advertology.ru
 - 14. Электронная библиотека «Юрайт» https://biblio-online.ru
 - 15. Электронная библиотека «Руконт»: <u>www.rucont.ru</u>

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ «ПМ.03 МАРКЕТИНГОВОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ РЕКЛАМНОГО ПРОДУКТА»

Результаты (освоенные профессиональные компетенции)	Критерии оценки	Формы и методы контроля и оценки	
= -	исследования предпочтений целевых групп потребителей, целям и задачам опроса, и	Практические работы. Отчет по производственной практике. Самостоятельная работа.	
ПК 3.2 Разрабатывать средства продвижения рекламного продукта.	Соответствие разработки маркетинговой части бизнес-плана требованиям к маркетинговому планированию Обоснованность отбора средств, направленных на продвижение рекламного продукта с учетом анализа предпочтений целевых групп потребителей Адекватность разработки средств стимулирования сбыта целям и задачам продвижения рекламного продукта		
	Соблюдение законодательства в сфере рекламной деятельности при разработке средств продвижения рекламного продукта		
ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.	профессии специалиста по рекламе; — стремление к освоению профессиональных компетенций, знаний и умений (участие в предметных конкурсах, олимпиадах и др.)	Интерпретация результатов наблюдений за деятельностью студента в процессе освоения программы профессионального модуля; — активное участие в учебных, образовательных, воспитательных	

ОК 2. Организовывать	<u> </u>	мероприятиях в рамках
собственную		профессии;
деятельность,	– определение и выбор способов	– достижение высоких
выбирать типовые	(технологии) решения задачи в соответствии с	
методы и способы	заданными условиями и имеющимися	стабильность результатов,
выполнения	ресурсами.	портфолио достижений;
профессиональных		– выполнение заданий
задач, оценивать их		учебной и
эффективность и		производственной
качество.		практики;
ОК 3. Принимать	– определение и выбор способа разрешения	– оценка за решение
решения в	проблемы в соответствии с заданными	проблемно-ситуационных
стандартных и	критериями;	задач на практических
нестандартных	проведение анализа ситуации по заданным	занятиях;
ситуациях и нести за	критериям и определение рисков; –	– положительные отзывы
них ответственность.	оценивание последствий принятых решений.	руководителей
ОК 4. Осуществлять	 поиск и использование информации для 	производственной
_	эффективного выполнения	практики от предприятий-
информации,	профессиональных задач, профессионального	баз практики;
необходимой для	и личностного развития.	– участие в ролевых
эффективного	и личностного развития.	(деловых) играх и
выполнения		тренингах;
профессиональных		– выполнение рефератов,
задач,		заданий для
профессионального и		самостоятельной работы;
личностного развития.		– выполнение
		исследовательской
ОК 5. Использовать	- корректное использование	творческой работы.
информационно-	информационных источников для анализа,	
коммуникационные	оценки и извлечения информационных	
технологии в	данных, необходимых для решения	
профессиональной	профессиональных задач;	
деятельности	– владение приемами работы с компьютером,	
	электронной почтой, Интернетом, активное	
	применение информационно-	
	коммуникационных технологий в	
	профессиональной деятельности.	
ОК 6. Работать в	– эффективное взаимодействие и общение с	
коллективе и команде,	коллегами и руководством;	
эффективно общаться	положительные отзывы с производственной	
с коллегами,	практики.	
руководством,		
потребителями.		
ОК 7. Брать на себя	– ответственное отношение к результатам	
ответственность за	выполнения профессиональных обязанностей	
работу членов	членами команды;	
команды	проведение самоанализа и коррекции	
(подчиненных),	результатов собственной работы.	
результат выполнения	, ,	
заданий.		

ОК 8. Самостоятельно	– владение механизмом целеполагания,	
определять задачи	планирования, организации, анализа,	
профессионального и	рефлексии, самооценки успешности	
личностного развития,	собственной деятельности и коррекции	
заниматься	результатов в области образовательной	
самообразованием,	деятельности;	
осознанно планировать владение способами физического,		
повышение	духовного и интеллектуального саморазвития,	
квалификации.	эмоциональной саморегуляции и	
	самоподдержки.	
ОК 9.	 проявление интереса к инновациям в 	
Ориентироваться в	области профессиональной деятельности.	
условиях частой смены		
технологий в		
профессиональной		
деятельности.		
ОК 10. Владеть	- проявление интереса к становлению и	
основами	развитию предпринимательства в области	
предпринимательской	рекламной деятельности;	
деятельности и	- демонстрация навыков владения основами	
особенностями	экономической и предпринимательской	
предпринимательства	деятельности;	
в профессиональной		
деятельности		
ОК 11. Обладать	- владение и использование информационно-	
экологической,	коммуникативной и экологической культуры	
информационной и	в профессиональной деятельности;	
коммуникативной	- демонстрация базовых умений и	
культурой, базовыми	способностей общения на иностранном языке	
умениями общения на		
иностранном языке		